



ECIT Gentagelsesaftaler _

Automatiseret administration og forbedret økonomisk resultat med en abonnementsløsning til Business Central fra ECIT.

ecit



ECIT Gentagelsesaftaler.

Effektiv abonnementsstyring i Business Central

Automatisk fakturering af abonnementsbaserede aftaler.

Fuld kontrol og overblik over gentagne faktureringer baseret på abonnementsaftaler

ECIT Gentagelsesaftaler er en udvidelse til Microsoft Dynamics 365 Business Central økonomisystemet, der på en enkel måde giver dig mulighed for at administrere abonnementer og gentagne faktureringer på kunder – enten som ordrer, der disponerer/fakturerer eller via projekter og den generelle projektfaktureringscyklus til de højeste kvalitetskrav for sikkerhed og effektivitet.

Løsningen gør det muligt at automatisere og effektivisere administrationen af dine abonnementsforhold, hvilket bidrager til komplet overblik over faktureringsmodeller og forbedret økonomisk styring.

Overskuelig proces fra oprettelse af kontrakten til fakturering

ECIT Recurring Agreement appen strømliner hele processen. Den er let at bruge og intuitivt opbygget med salgshoved, som du kender det fra Business Central.

Appen indeholder to rollecentre: Salg og Finans. Sælgeren starter med at oprette kontrakten med alle relevante oplysninger, herunder dato for oprettelse, aftaleudløb, sidste faktureringsdato, og abonnementsbetalingsfrekvens. Der registreres også hvilke varer kunden ønsker og til hvilke priser.

Herefter bliver kontrakten godkendt i Finans, hvorfra fakturering kører automatisk i overensstemmelse med den aktuelle aftale. Der er også mulighed for manuel tilpasning undervejs.

Med systemet får du altid det fulde overblik over dine kontraktlige oplysninger og historik. Løsningen holder dig altid opdateret med de rigtige oplysninger og korrekt fakturering, hvilket gør det nemt for din virksomhed at:

- Følge faktureringsprocessen fra start til slut
- Administrere fakturering linje for linje med de aktuelle priser og betingelser
- Se, om aftalen er aktiv eller bogført
- Kontrollere og styre abonnementsvarer, som dine kunder ønsker
- Assisterer indkøbsafdelingen med at sikre, at varer bestilles til levering på planlagte tidspunkter
- Få overblik over værdien af aftalerne

Sådan opnår du optimerede forretningsprocesser med abonnementsløsningen

Med mulighed for at optimere gentagne faktureringsprocesser i Business Central vil abonnementsløsningen betyde følgende for dig:

- Automatiserede processer reducerer behovet for manuel indgriben, hvilket frigør tid og ressourcer til andre opgaver.
- Smidig oplevelse med nem adgang til fakturaer og muligheden for at administrere abonnemeter online.
- Abonnementsmodellen giver en mere stabil og forudsigelig strøm af indtægter, hvilket gør det lettere at planlægge og budgettere på lang sigt.
- Bedre overvåge abonnementsindtægter og -udgifter, hvilket giver øget transparens og bedre overblik.
- Når abonnementsmodulet er opsat til at danne ordrer, kan der disponeres indkøb af varer eller planlægge forventet forbrug af ressourcer.

Samlet set kan en abonnementsløsning til Business Central hjælpe dig med at forbedre effektiviteten, øge kundetilfredsheden og optimere jeres økonomiske styring.

Hvordan får jeg fat i løsningen? →

Vi hjælper dig gerne videre med yderligere information og giver med glæde en demonstration af løsningen.

ECIT er certificeret Microsoft Dynamics partner og kan hjælpe med en abonnementsløsning til Business Central, der passer til din virksomheds specifikke forretningsbehov for optimerede abonnementsprocesser.

Kontakt Claus Larsson på clarsson@ecit.com eller ring på +45 28 60 45 79 – han sidder klar til at hjælpe dig!

Hør hvad vores glade kunde siger →

"Vi har været meget tilfredse med implementeringen af abonnementsløsningen. Den har gjort vores ordreprocesser og vedligehold af serviceaftaler meget mere effektive og problemfri på den lange bane."

- Gustaf Fagerberg A/S,
Carsten Madsen, Servicechef

Hvem kan have glæde af en abonnementsløsning i Business Central?

Generelt set kan enhver virksomhed, der opererer med gentagne faktureringer og abonnementsmodeller, opnå stor værdi i en abonnementsløsning i Business Central:

- Virksomheder, der tilbyder abonnementsbaserede tjenester såsom software-as-a-service (SaaS), medlemsorganisationer og sportsforeninger kan optimere deres abonnementsadministration og gentagne faktureringsprocesser.
- Handelsvirksomheder med abonnementsprodukter kan automatisere fakturering og betalingsprocesser for månedlige leverancer af produkter eller tilbehør.
- Medieorganisationer som aviser, magasiner og digitale nyhedsplatforme, kan bruge abonnementsløsningen til at håndtere deres abonnementskunder mere effektivt og sikre regelmæssige indtægter.
- Virksomheder, der udvikler og sælger softwareprodukter eller teknologiske løsninger kan automatisere fakturering og fornyelsesprocesser for abonnementskunder.
- Faglige tjenesteydelser, såsom konsulentfirmaer, advokatfirmaer eller revisorer, der tilbyder abonnementsbaserede serviceaftaler, kan drage fordel af automatiseret administration.
- Virksomheder der udfører løbende kontrol og opfølgning i en kombination af ydelser og med krav om disponering af forbrugsstoffer etc.
- Abonnementer der dækker flere perioder kan naturligvis opsættes, så abonnementet periodiseres og fordeles over forpligtelsesperioden, så rapportering bliver mere korrekt.

Alt i alt er løsningen velegnet til både små og store virksomheder, da den kan tilpasses virksomhedens behov og vækst. Derudover kan den individuelt aktiveres og tilpasses enkelte regnskaber i virksomheder med flere regnskaber.

ecit

ECIT • Hørkær 12A • 2730 Herlev • www.ecit.com/dk/forretningssystemer/